

Account Manager Süddeutschland(m/w)

Informationen zu Ihrem neuen Arbeitgeber:

Unser Klient ist ein führendes Unternehmen im Bereich Recycling und Umweltdienstleistungen, das sich mit der Schließung von Produkt-, Material- und Logistikkreisläufen beschäftigt. Mit Kunden in ganz Europa werden intelligente Recyclinglösungen und Strategien zur Abfallvermeidung gestaltet. Aktuell suchen wir für den Geschäftsbereich Recycling einen Account Manager (m/w) zur Betreuung des Vertriebsgebiets südliches Bayern.

Das sind Ihre Aufgaben:

Als Account Manager (m/w) akquirieren Sie Neukunden in Ihrem Vertriebsgebiet. Aufgrund Ihrer Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Gütern fällt es Ihnen leicht, Kunden von „unsichtbaren“ Dienstleistungen zu überzeugen und Emotionen zu wecken. Ihre Kunden sind in der Regel größere mittelständische Unternehmen. Bestehende Kunden im Vertriebsgebiet entwickeln Sie weiter und überzeugen diese von weiteren Produkten und Services unseres Klienten. Sie entwickeln, ggfs. gemeinsam mit Kollegen/innen aus anderen Abteilungen Produktinnovationen und setzen diese in Vertriebsfolge um.

Das bietet das Unternehmen:

- ✓ Innovatives Unternehmen in einem wachsenden Markt
- ✓ Internationales Team
- ✓ Familiäres Umfeld
- ✓ Leistungsgerechte Bezahlung und Firmenwagen
- ✓ Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- ✓ Arbeitsplatzsicherheit

Ihre Qualifikation:

- ✓ Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten oder Dienstleistungen
- ✓ Interesse an Nachhaltigkeits-, Umwelt- und Recycling-Themen
- ✓ Sehr gute Kommunikationsfähigkeit, hohe Eigenverantwortung
- ✓ Sehr gute Deutschkenntnisse
- ✓ Führerschein der Klasse B

Interessiert?

Dann senden Sie uns Ihren Lebenslauf, sowie die wichtigsten Zeugnisse an job@silkus.de.

Wir freuen uns auf Ihre Unterlagen und versichern Ihnen höchste Vertraulichkeit im Umgang mit Ihren Daten.